



# Réunion d'information Résultats annuels

*Systèmes informatiques  
et électroniques  
de péage*

Paris,  
le 19 janvier 2011



# SOMMAIRE

1

Présentation de G.E.A

2

Chiffres clés de l'exercice 2009 / 2010

3

Faits marquants de l'exercice

4

Perspectives



I-

## Présentation de G.E.A





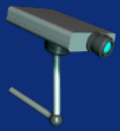
**G.E.A**

**Leader des systèmes de perception de péage  
pour autoroutes**





## Les systèmes électroniques et les logiciels de contrôle de G.E.A permettent :



### Sur le plan financier :

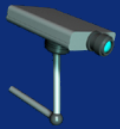
- D'éviter la fraude,
- De contrôler les flux financiers.



### Sur le plan technique :

- De traiter tout type de moyens de paiement,
- D'effectuer des statistiques de trafic,
- D'automatiser la perception du péage.

## Le péage, un marché porteur en France



En 2009 (Source ASFA) :

- Plus de 82 milliards de km parcourus sur les autoroutes
- 8 629 km d'autoroutes concédées en service (8 522 en 2008)
- 7,8 milliards d'euros de recettes
- 1,3 milliard de transactions dont Télépéage :
  - 389 millions de transactions
  - 2,8 millions d'abonnés
- Un effectif de 16 100 personnes

# G.E.A occupe une place de leader en France



- Fournisseur de plus de 80 % des équipements installés sur le réseau
- Fournisseur de 9 Sociétés d'Autoroutes Françaises

# G.E.A occupe une place de leader dans le monde



Plus de 9 000 terminaux de péage en service  
Une présence dans 31 pays



# Présentation de l'offre G.E.A. PEAGE PARKING :



## Références :

- Vinci
- Omniparc (ex Eiffage)
- Communauté Urbaine de Marseille
- SAEMES (Ville de Paris)
- CHU de Grenoble
- Musée de l'Air et de l'Espace du Bourget
- Ville de Saint-Ouen
- Ville de Tremblay

Une gamme complète d'équipement et de service :

- voies d'entrée
- voies de sortie
- lecteurs piétons
- caisses automatiques
- caisses manuelles
- Serveurs de parc
- Systèmes informatiques centraux
- Maintenance



II-

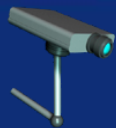
## Chiffres clés exercice 2009 / 2010



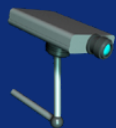


# Principaux chiffres au 30 septembre 2010

En M€	30/09/10	30/09/09
Production	67,16	53,69
Marge brute	36,23	29,96
Résultat d'exploitation	14,39	11,13
Résultat financier	0,12	0,57
Résultat net	8,71	6,88



Une production en hausse de 25%



Une marge brute en hausse régulière :

17,6 M€ sur l'exercice 2007

21,5 M€ sur l'exercice 2008

29,9 M€ sur l'exercice 2009

36,2 M€ sur l'exercice 2010

- Retombées commerciales, annoncées, des nombreux contrats pluriannuels signés en 2005 et 2006
- Bonne maîtrise des achats
- Recentrage sur les activités à forte valeur ajoutée
- Croissance exceptionnelle du niveau d'activité



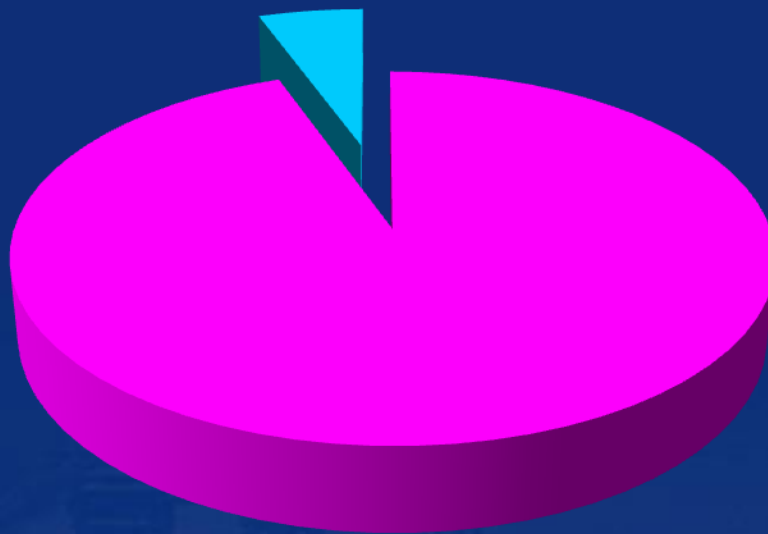
Un résultat d'exploitation en forte progression

- Maîtrise des frais de personnel
- Maîtrise des coûts d'intérim



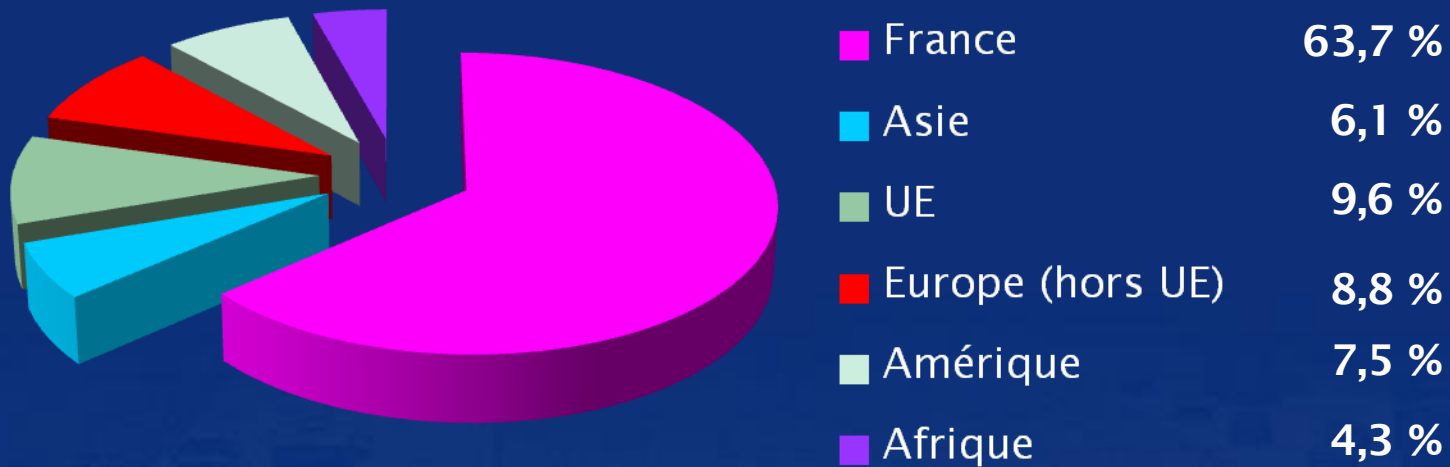
Une marge nette en progression de 26% par rapport à 2009

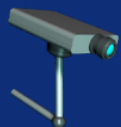
## Répartition du chiffre d'affaires par activité



- Péages autoroute et parking 94,5 %
- Maintenance 5,5 %

## Répartition du chiffre d'affaires par zone géographique

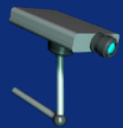




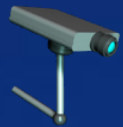
## Une évolution maîtrisée des effectifs de GEA

<u>Répartition des effectifs</u>	<u>30/09/10</u>	<u>30/09/09</u>
Ingénieurs et cadres	81	75
Production	113	108
Administratifs	12	12
Total	206	195

## Une situation financière saine au 30/09/10



Une trésorerie nette de 31,5 M€



Des capitaux propres de 34 M€  
contre 27,3 M€ en 2009

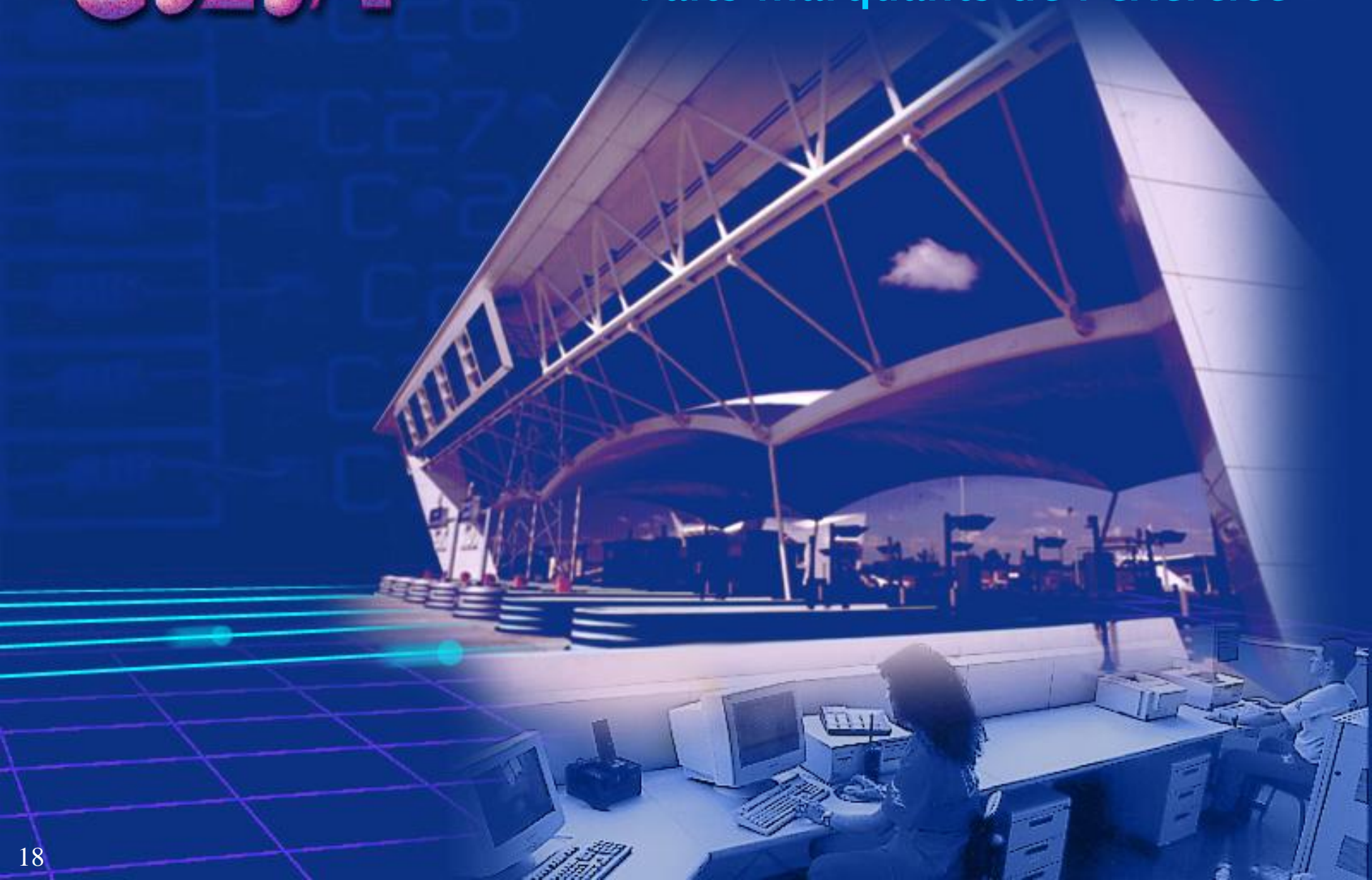


Une absence d'endettement



III-

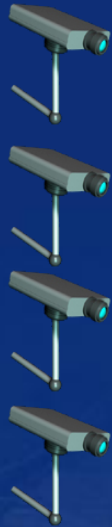
## Faits marquants de l'exercice





# Faits marquants de l'exercice

## Succès commerciaux et opérationnels à l'international



Signature de plusieurs contrats en Chine et en Asie du Sud-Est

Signature de nouveaux contrats au Brésil

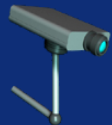
Signature de nouveaux contrats en Croatie

Signature d'un contrat en Tunisie pour la mise à péage de  
l'autoroute M'Saken-Sfax



# Faits marquants de l'exercice

## Succès commerciaux et opérationnels à l'international



Signature avec Bouygues d'un contrat pour le système de péage des Tunnels de Newcastle



Signature de contrats en Pologne avec EGIS (filiale de la CDC) pour les équipements de péages des autoroutes A2 et A4

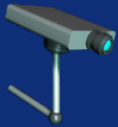


Signature d'un premier contrat en Russie pour la mise à péage du périphérique de Saint Petersburg



# Faits marquants de l'exercice

## Succès commerciaux et opérationnels en France



Au cours de l'exercice, GEA a poursuivi avec succès le renouvellement et la fourniture des équipements de péage de la quasi-totalité des sociétés d'autoroutes

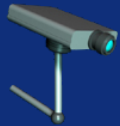


Signature de plusieurs nouveaux contrats pour des équipements automatiques avec AREA, ASF, Cofiroute et Escota



# Faits marquants de l'exercice

## Succès commerciaux et opérationnels en France



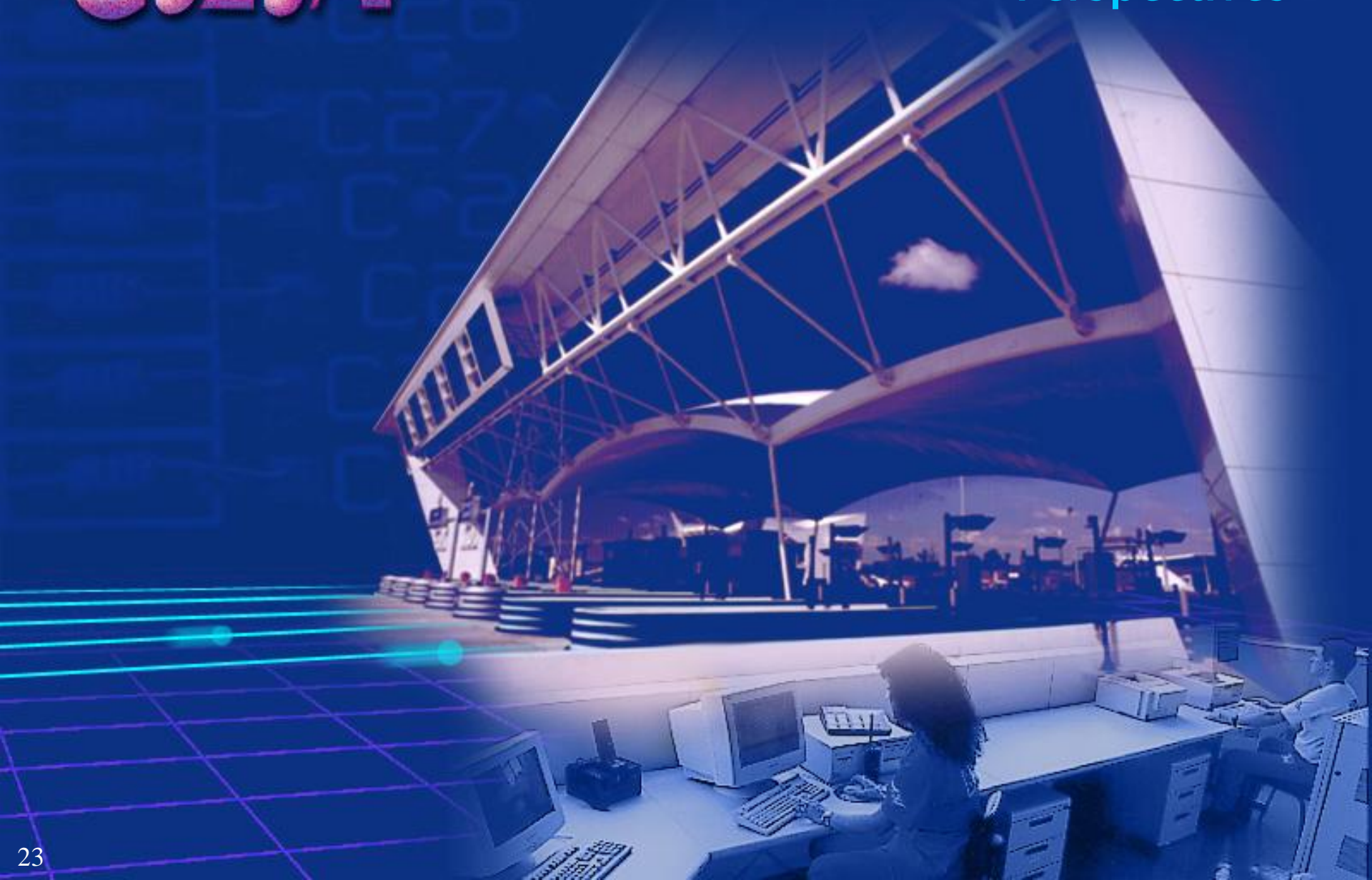
Plusieurs exploitants ont confié à GEA l'évolution du Télépéage Inter-Sociétés Libér-t vers le Télépéage Sans Arrêt (TSA)

- S'inscrit dans un des objectifs du Grenelle de l'Environnement (Réduction des émissions de CO2)
- Partenariat avec nos clients
- Plusieurs commandes déjà obtenues

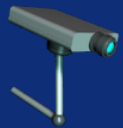


IV-

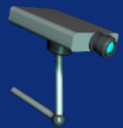
# Perspectives



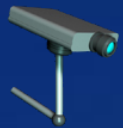
## En France :



Poursuite des contrats pluriannuels en cours pour la fourniture de nouveaux matériels avec SANEF, AREA, ASF et ESCOTA



Poursuite des réalisations en cours avec APRR, COFIROUTE, EGIS...



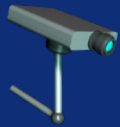
Un parc installé permettant :

La participation aux évolutions et aux extensions des systèmes existants

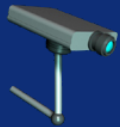
Le développement des activités de services

- Evolutions fonctionnelles
- Infogérance
- Solutions informatiques spécifiques
- Maintenance

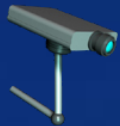
A l'international, G.E.A est positionné sur :



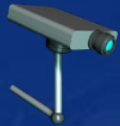
Le renouvellement et les évolutions du parc installé



L'équipement de nouvelles infrastructures



La mise à péage d'autoroutes privatisées



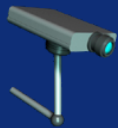
La maintenance



L'automatisation

## L'automatisation de la perception du péage:

*Un marché porteur pour lequel GEA maîtrise parfaitement les technologies*



Une forte demande des exploitants pour optimiser leur rentabilité

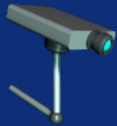


Des technologies développées en interne par G.E.A :

- Voies de péage automatiques tous paiements
- Systèmes électroniques et informatiques de détermination automatique de catégories
- Systèmes de télé assistance audio-vidéo temps réel des usagers et de télé exploitation (réseaux à haut débit)
- Télépéage

### L'automatisation de la perception du péage:

*GEA dispose d'une large expertise reconnue dans ce domaine*



Pré-détection automatique de catégorie :

- Brésil, Danemark, France, Suède



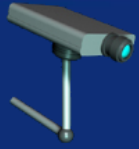
Gares automatiques :

- Gares automatiques livrées par GEA sur ASF, SANEF, COFIROUTE, ESCOTA, ATMB et APRR

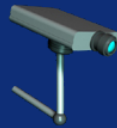
### *GEA réalise d'importants efforts de R&D*

- Système de détection automatique de catégorie de véhicule (système optique à analyse de silhouette)
- Systèmes de Télépéage « free flow » (péage dynamique pleine voie)
- Développement d'un nouveau badge de Télépéage

# 4 Perspectives



Le Télépéage: grâce à sa position de leader, GEA est l'intégrateur de nombreux systèmes de Télépéage



- En France : le TIS Liber-t
- G.E.A intégrateur du TIS Liber-t pour toutes les sociétés d'autoroutes françaises
- Balises au sol
- TIS rapide (50 km/h)
- Evolution du TIS Liber-t vers le TSA



## A l'international

- Brésil
- Danemark
- Suède
- Croatie
- Mexique
- Jamaïque
- Guatemala
- Grèce
- Portugal
- Autriche

## 4 Perspectives



**Le Télépéage: depuis quelques années GEA est également un fournisseur de 1<sup>er</sup> plan d'équipements embarqués**

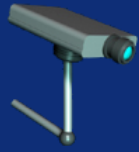
- Développement et production de badges hyperfréquence (On Board Unit – OBU) :



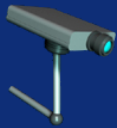
- Une nouvelle génération de badge est en cours de développement

**=> Au total, 1 500 000 badges produits par GEA depuis le début de l'activité**

# 4 Perspectives

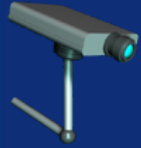


Le Télépéage : GEA est également fournisseur d'équipements au sol



En partenariat avec THALES, GEA a développé et produit des antennes hyperfréquences DSRC





## Le Télépéage : le Télépéage poids lourds

- Un potentiel d'équipement à deux niveaux pour GEA:
  - équipements embarqués (badges)
  - équipements au sol (systèmes de classification automatique et balises)
- GEA a réalisé l'intégration logicielle du Télépéage poids lourds pour la totalité des sociétés d'autoroutes françaises.
- Les antennes GEA ont déjà été retenue par plusieurs exploitants français.
- Les badges de GEA ont été retenus par les principaux émetteurs de badges pour poids lourd (AXXES, DKV et EUROTOLL)

## Carnet de commandes

International

36%

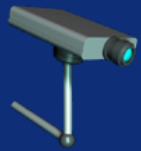


France

64%

74 M€ au 30/09/10

## Carnet de commandes



Un carnet de commandes en progression régulière depuis 2006 :

- 41 M€ en 2006
- 51 M€ en 2007
- 61 M€ en 2008
- 64 M€ en 2009
- 74 M€ en 2010

**Famille Zass**

**37%**



**Public**

**63%**

## Évolution du cours de Bourse du 21/06/2004 au 17/01/10





# Réunion d'information Résultats annuels

*Systèmes informatiques  
et électroniques  
de péage*

Paris,  
le 19 janvier 2011

